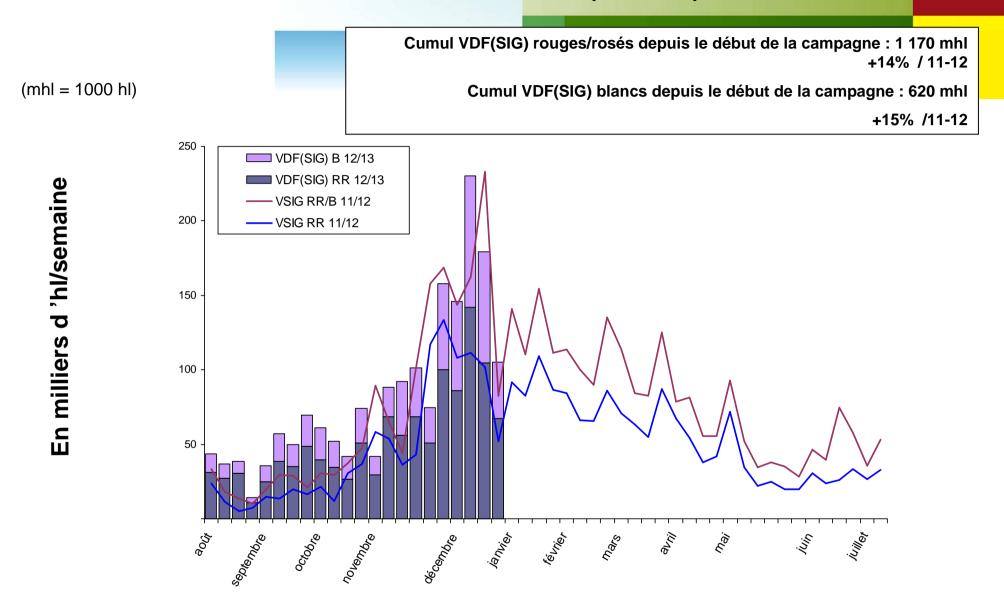


Conseil Spécialisé Vins



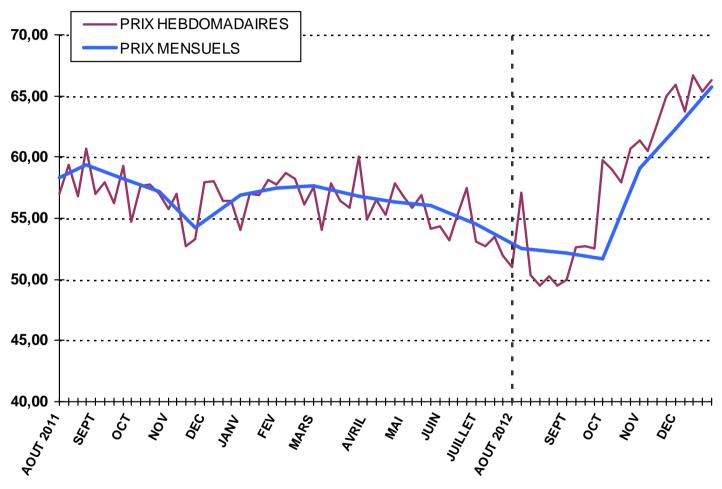
Marchés à la production à fin décembre 2012

Transactions vrac Vin de France (sans IG) en 2012-2013

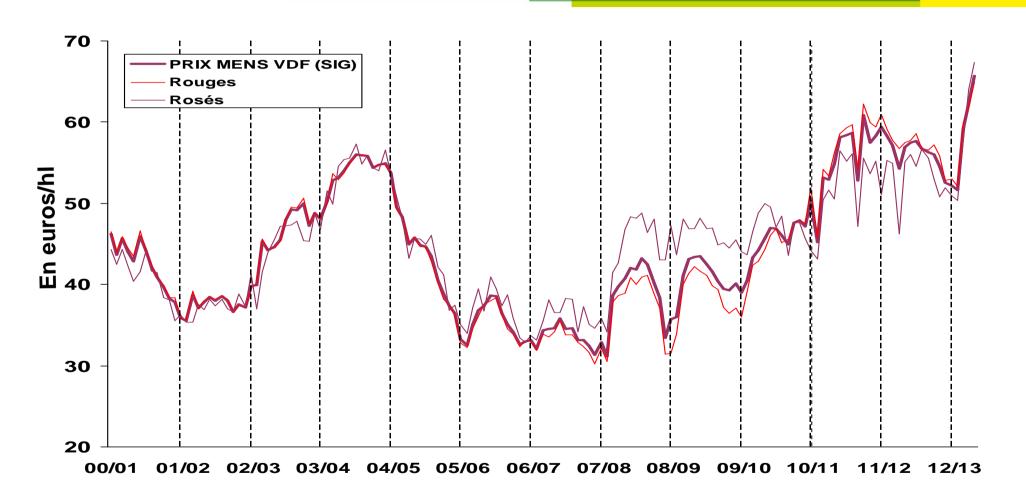


Evolution prix moyens Vin de France (sans IG) rouges/rosés en 2012-2013

Prix moyen VDF(SIG) rouges/rosés depuis le début de la campagne : 60,81 €/hl +8 % / 11/12



Evolution prix moyens Vin de France (sans IG) rouges/rosés en 2000/01-2012/13



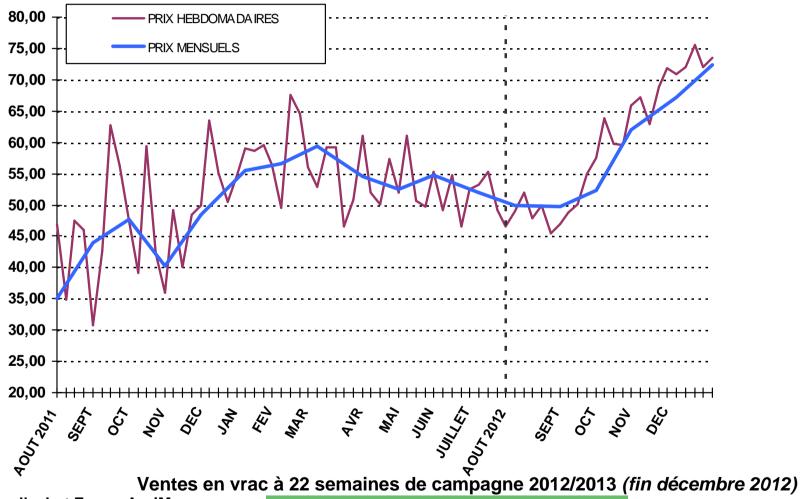
Ventes en vrac à fin décembre 2012

En euros/hl

Evolution prix moyens Vin de France (sans IG) blancs

en 2012-2013

Prix moyen VDF(SIG) blancs depuis le début de la campagne : 66,26 €/hl +30 % / 11-12

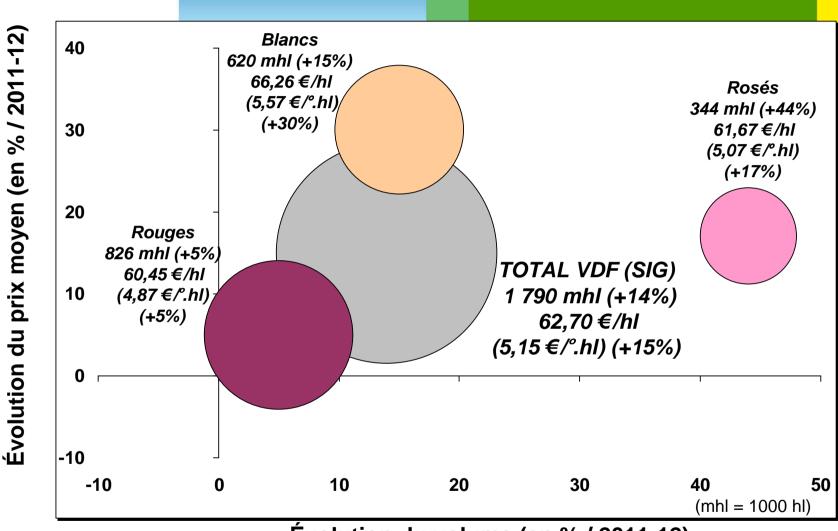


Evolution prix moyens Vin de France (sans IG) blancs 2000/01-2012/13



Ventes en vrac à fin décembre 2012

Transactions vrac Vin de France (sans IG)* en 2012-2013



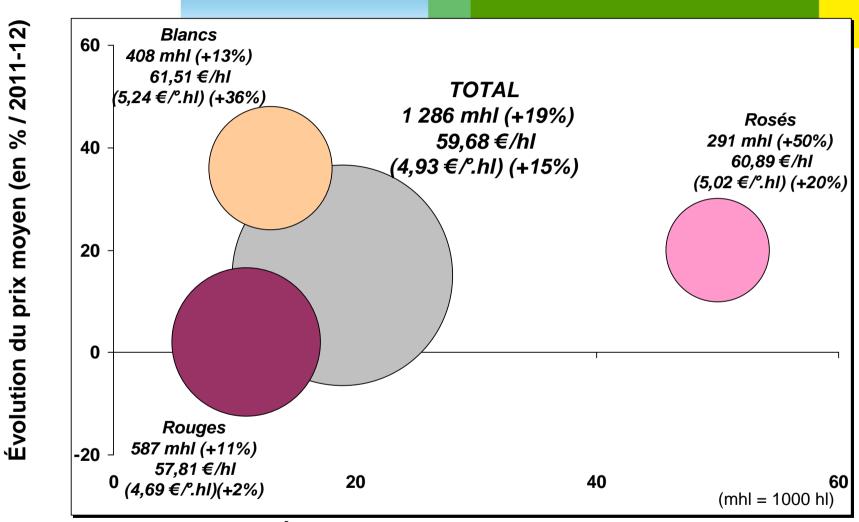
Évolution du volume (en % / 2011-12)

Ventes en vrac à 22 semaines de campagne 2012/2013 (fin décembre 2012)

Source : Contrats d'achat FranceAgriMer ÉTABLISSEMENT NATIONAL DES PRODUITS DE L'AGRICULTURE ET DE LA MER (*) avec cépages = 28% des volumes.

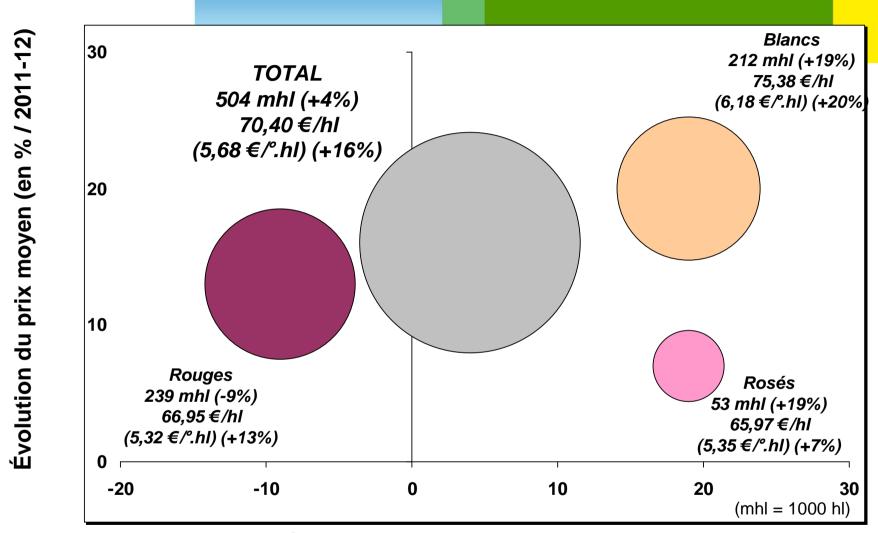
• 9

Transactions vrac Vin de France (sans IG) sans mention de cépage en 2012-2013



Évolution du volume (en % / 2011-12)

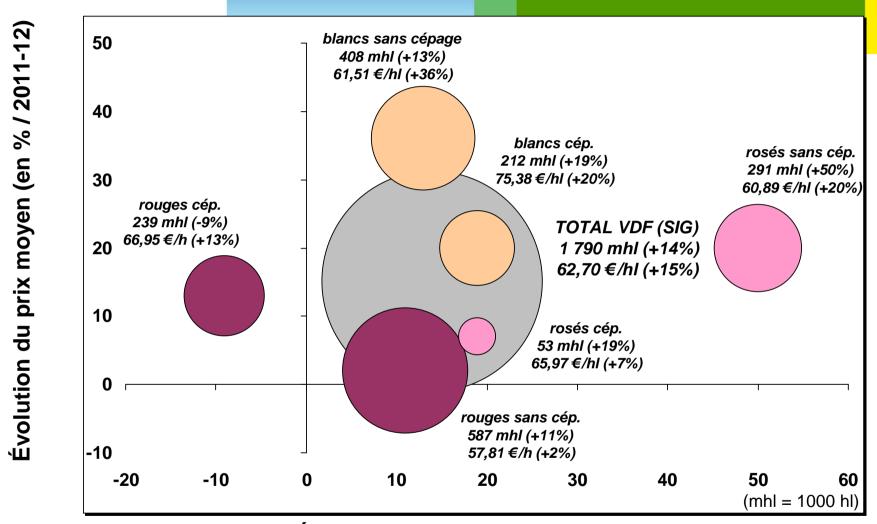
Transactions vrac Vin de France (sans IG) avec mention de cépage en 2012-2013



Évolution du volume (en % / 2011-12)

Transactions vrac Vin de France (SIG)* en 2012-2013

(détail des volumes et des prix des produits avec et sans mention de cépage)



Évolution du volume (en % / 2011-12)

Ventes en vrac à 22 semaines de campagne 2012/2013 (fin décembre 2012)

Source : Contrats d'achat FranceAgriMer ÉTABLISSEMENT NATIONAL DES PRODUITS DE L'AGRICULTURE ET DE LA MER (*) avec cépages = 28% des volumes.

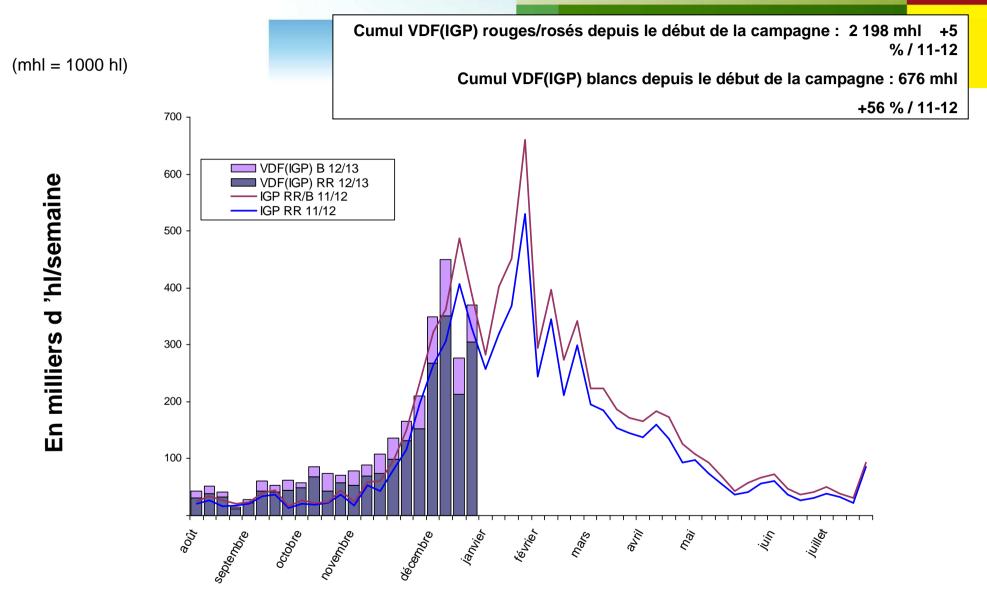
Transactions vrac Vin de France (sans IG) mentionnant un cépage* en 2012-2013

(en 1000 hl) (en €)	2012-2013		2011-2012	
(611-6)	Volume en 1 000 hl	Prix en €/hl	Volume en 1 000 hl	Prix en €/hl
Total VDF (SIG) Rouges avec cépage:	239	66,95	260	59,34
dont Merlot	121	63,94	136	57,84
dont Cabernet/Sauvignon	45	67,44	53	58,96
dont Syrah	14	67,81	20	66,04
Total VDF (SIG) Rosés avec cépage:	53	65,97	44	61,67
dont Grenache	28	67,08	25	63,16
dont Cinsault	14	63,23	8	66,52
dont Syrah	3	70,34	2	65,24
Total VDF (SIG) Blancs avec cépage:	212	75,38	177	62,74
dont Chardonnay	78	80,31	52	75,11
dont Sauvignon	67	75,18	35	68,05
dont Colombard	46	70,34	47	62,79
dont Muscat	7	70,80	8	82,06
dont Ugni blanc	5	56,34	26	26,64

^(*) contrats dont les lots de Vin de France (SIG) portent une indication de cépage Ventes en vrac à 22 semaines de campagne 2012/2013 (fin décembre 2012)

Source: Contrats d'achat FranceAgriMer

Transactions vrac Vins de France à IGP en 2012-2013

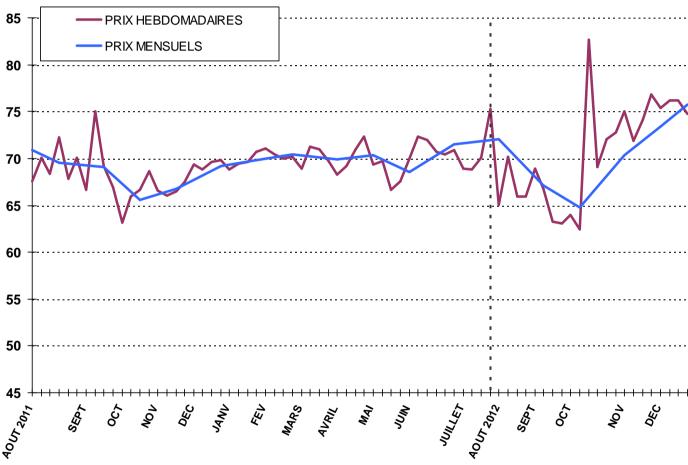


Evolution prix moyen Vins de France à IGP rouges/rosés

en 2012-2013

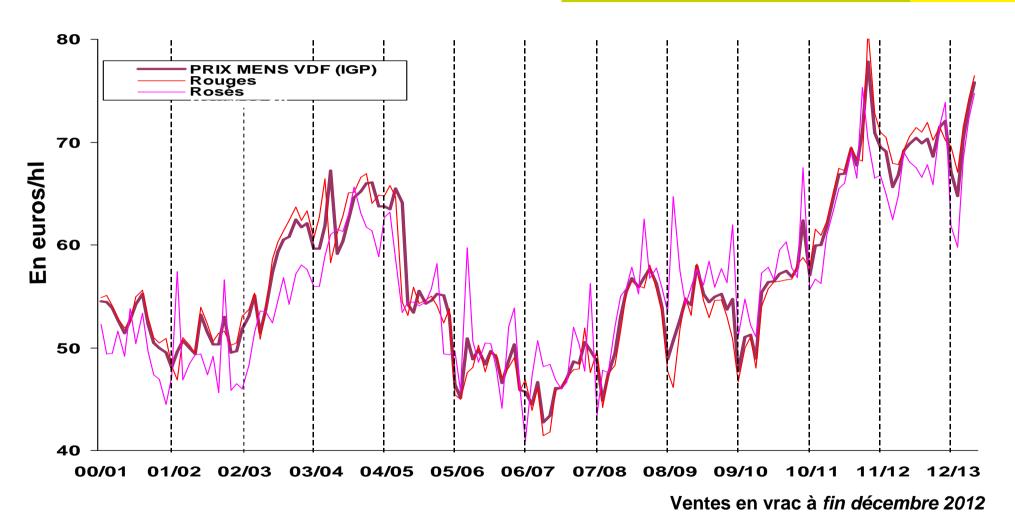
Prix moyen VDF IGP rouges/rosés depuis le début de la campagne : 73,39 €/hl +7 % / 11-12





Evolution prix moyens Vins de France à IGP rouges/rosés

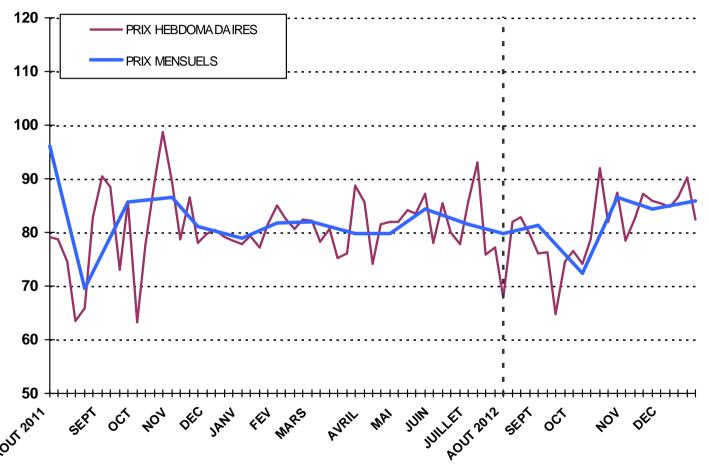
2000/01-2012/13



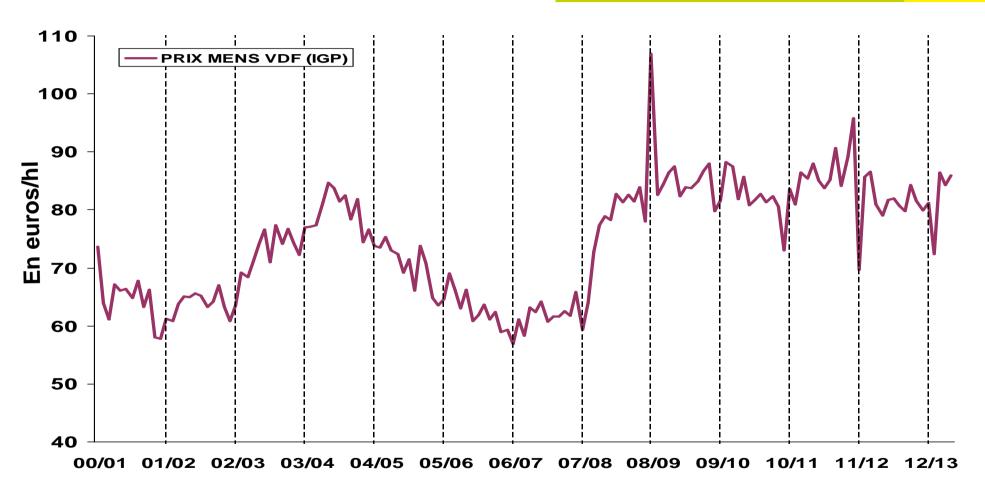
Source: Contrats d'achat FranceAgriMer et organisations interprofessionnelles IGP

Evolution prix moyens Vins de France à IGP blancs en 2012-2013

Prix moyen VDF IGP blancs depuis le début de la campagne : 84,19 €/hl +6% / 11-12



Evolution prix moyens Vins de France à IGP blancs 2000/01-2012/13

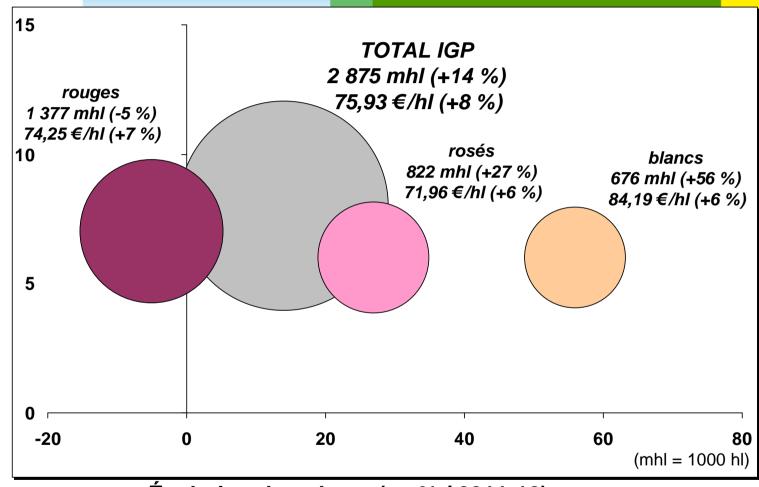


Ventes en vrac à fin décembre 2012

Source : Contrats d'achat FranceAgriMer et organisations interprofessionnelles IGP

Transactions vrac Vins de France IGP* en 2012-2013



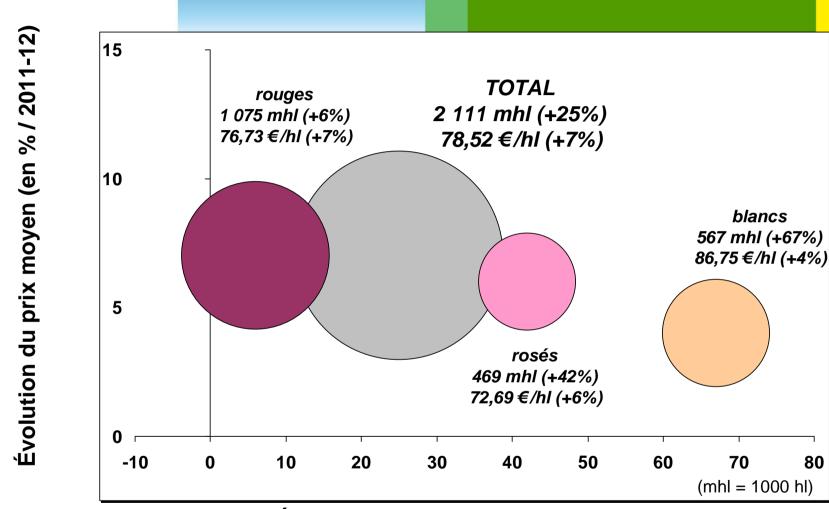


Évolution du volume (en % / 2011-12)

Ventes en vrac à 22 semaines de campagne 2012/2013 (fin décembre 2012)

(*) IGP Pays d'Oc = 72% des volumes.

Transactions vrac Vins de France IGP* avec mention de cépage en 2012-2013



Évolution du volume (en % / 2011-12)

Ventes en vrac à 22 semaines de campagne 2012/2013 (décembre 2012)

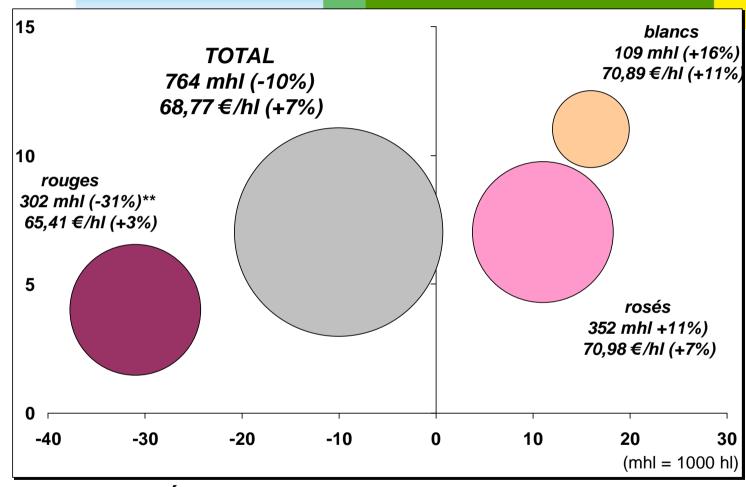
Source: Contrats d'achat FranceAgriMer/InterOc/Ivso

(*) IGP Pays d'Oc = 94% des volumes IGP cépages.

80

Transactions vrac Vins de France IGP* sans mention de cépage en 2012-2013





(**) retard dû à un décalage d'enregistrements de contrats IGP de département en Languedoc-Roussillon.

Évolution du volume (en % / 2011-12)

Ventes en vrac à 22 semaines de campagne 2012/2013 (fin décembre 2012)

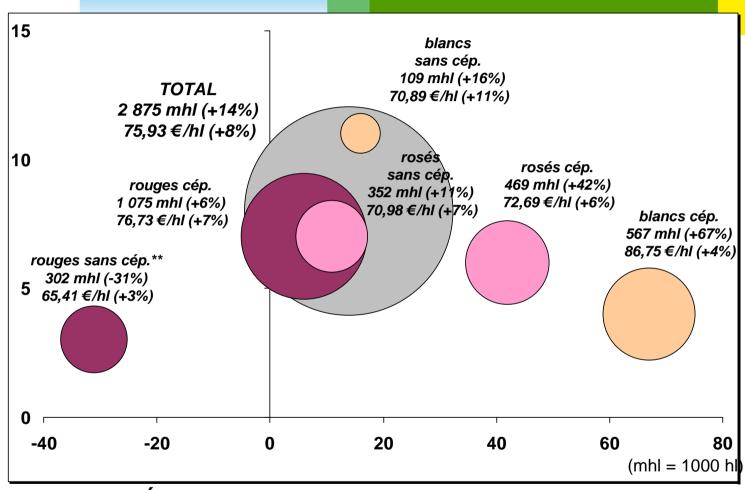
Source: Contrats d'achat FranceAgriMer/InterOc/Ivso

(*) IGP Pays d'Oc = 12% des volumes IGP sans cépages.

Transactions vrac Vins de France IGP* en 2012-2013

(détail des volumes et des prix des produits avec et sans mention de cépage)





Évolution du volume (en % / 2011-12)

Ventes en vrac à 22 semaines de campagne 2012/2013 (fin décembre 2012)

(*) IGP Pays d'Oc = 72% des volumes.

(**) retard dû à un décalage d'enregistrements de contrats IGP département en Languedoc-Roussillon.

Transactions vrac Vins de France IGP mentionnant un cépage* en 2012-2013

(en 1000 hl)	2012-2013		2011-2012	
	Volume en 1 000 hl	Prix en €/hl	Volume en 1 000 hl	Prix en €/hl
Total VDF (IGP) Rouges avec cépage:	1 075	76,73	1 013	71,72
dont Merlot	488	74,38	<i>4</i> 87	70,48
dont Cabernet/Sauvignon	275	75,87	326	71,34
dont Syrah	166	75,17	110	72,35
dont Grenache	67	72,09	37	69,15
dont Pinot	35	134,69	18	130,59
Total VDF (IGP) Rosés avec cépage:	469	72,69	330	68,88
dont Cinsault	141	73,20	130	69,2 <i>4</i>
dont Grenache	161	71,97	97	68,20
dont Syrah	134	73,13	86	69,31
Total VDF (IGP) Blancs avec cépage:	567	86,75	340	83,78
dont Chardonnay	293	88,96	135	<i>88,4</i> 3
dont Sauvignon	172	82,81	143	80,71
dont Viognier	41	99,48	14	105,04

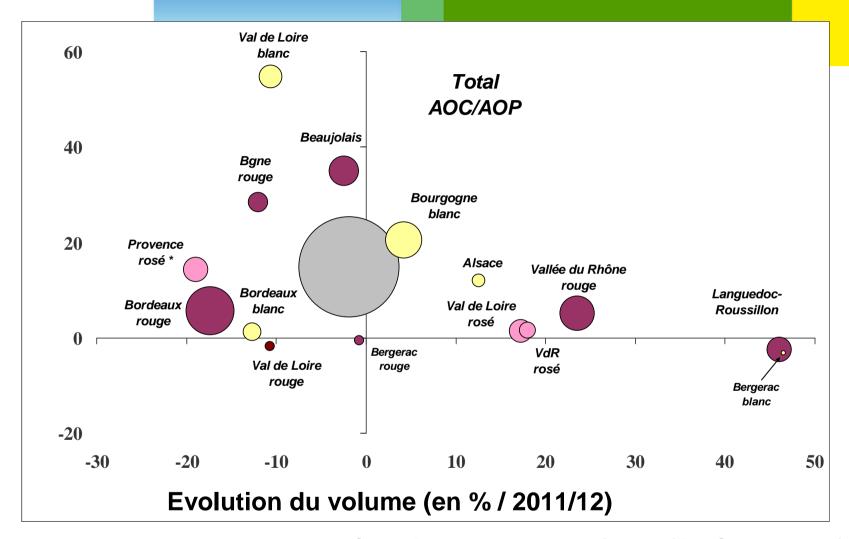
^(*) contrats dont les lots portent une indication de cépage

Ventes en vrac à 22 semaines de campagne 2012/2013 (fin décembre 2012)

Source: Contrats d'achat FranceAgriMer/InterOc/Ivso

Evolution du prix moyen (en %)

AOC rouges/rosés/blancs en 2012-2013 Transactions vrac à la production



^{*} Variations en vol. non significatives; ** Campagne 1er août 2012 - 31 juillet 2013.