

RENCONTRES
Bailleurs de fonds internationaux
Banque Mondiale, délégation de l'Union européenne,
Banque africaine de développement, Agence française de développement

Cameroun – Yaoundé
Du 19 au 20 avril 2018

Ces institutions consacrent chaque année des budgets très importants à des projets prioritaires et structurants pour un développement durable, autant d'opportunités d'affaires à votre portée.

Venez découvrir les activités de ces banques de développement qui accompagnent le grand plan d'investissements du Gouvernement.

► **VOUS ÊTES...**

- ✓ Une PME/ETI présente au grand export
- ✓ Un cabinet d'ingénierie actif dans les pays en développement
- ✓ Une filiale locale d'un grand groupe français
- ✓ Un consultant individuel

► **VOUS VOULEZ...**

- ✓ Connaître les projets de développement du pays
- ✓ Rencontrer des décideurs pour optimiser vos démarches
- ✓ Développer vos activités en Afrique centrale



Le Cameroun c'est 36 % du PIB de la CEMAC

Communauté économique et
monétaire d'Afrique centrale

Et 4 % de croissance en 2017

- En Afrique centrale, le Cameroun concentre une grande part de l'aide internationale notamment dans le secteur des infrastructures au sens large (BTP, eau & assainissement, énergie, barrages, ports, logements).

- Le soutien aux secteurs agricole et sylvicole est également fort et vise notamment l'amélioration des chaînes de valeur.

- La demande publique est importante, dite parfois expansionniste pour la poursuite des grands projets et tous les bailleurs ou presque interviennent sur une sélection de projets d'investissements publics prioritaires, les plus porteurs en matière de croissance.

- **L'aide bilatérale française du Groupe AFD**

concerne de nombreux secteurs : **l'agriculture, l'eau-assainissement, l'éducation, la santé**. Le troisième C2D de 611,4 M EUR sur 2017- 2025 sera affecté aux secteurs suivants : **l'agriculture et le développement rural (30%), les infrastructures et les aménagements urbains (25,6%); la gouvernance et le renforcement des capacités**.

- **La Banque africaine de développement**, dans le cadre de la stratégie adoptée pour la période 2015-2020, concentre ses efforts sur le secteur de **l'énergie (hydroélectricité et thermoélectricité gazière), les infrastructures agricoles, le transport, les TICs et le renforcement de la gouvernance**. Le portefeuille actif compte 15 projets pour un montant de 845 M USD.

La Banque mondiale dans le cadre de partenariat fixé pour 2017-2021 appuiera le renforcement de la compétitivité du pays dans trois grands secteurs : **énergie, transports et télécommunications**. Elle s'attachera par ailleurs à améliorer le **climat des affaires**.

Les autres bailleurs sont également très actifs comme la **Commission européenne** 282 M EUR via le 11^{ème} FED 2014-2020, les Nations Unies, et en régional, la BEAC (Banque des États de l'Afrique Centrale). Vous aurez bien entendu un éclairage sur leurs activités, lors de cet événement.

POURQUOI PARTICIPER AUX RENCONTRES ACHETEURS



- Identifier les programmes, les financements ainsi que les circuits de décision
- Rencontrer de nouveaux clients et construire un réseau de contacts
- Identifier de nouvelles opportunités et affirmer votre présence sur ces marchés, élargir vos connaissances sur l'Afrique centrale

Business France facilite votre prospection par des rencontres directes avec des institutionnels, des donneurs d'ordre, de futurs partenaires.

Le bureau Business France de Douala identifie les acteurs potentiels du marché, cible et organise des rendez-vous avec chacun d'entre eux.

QUELQUES EXEMPLES DE PROJETS

Le pont sur le fleuve NTEM, le projet de développement des chaînes de valeurs agricoles (PD-CVA - Phase II), l'aménagement de la liaison ferroviaire Tchad-Cameroun (étude de voie ferrée, entre N'Gaoundéré et Ndjamená), la première et deuxième phase du Port de Kribi, des logements sociaux, la centrale hydroélectrique de Memvé'ele, 1er tronçon de l'autoroute Douala-Yaoundé, l'adduction d'eau potable à Yaoundé, le programme routier Batchenga-Lena, le corridor Bamenda-Enugu, la route Kumba-Manfe, les aménagements hydrauliques de Lom Pangar.



LE PROGRAMME

Mercredi
18
avril

Visite du salon Afribat (option)

Possibilité de pitcher lors des ateliers thématiques pour les entreprises du secteur du BTP
Après-midi : Rendez-vous B2B personnalisés OU suite du salon.
Soirée : cocktail de networking autour de la communauté d'affaires

Jeudi
19
avril

Rencontres avec les bailleurs de fonds internationaux

Séance plénière :
Réunion de cadrage
Contexte politico-économique ; situation économique et environnement des affaires
Présentations par les autorités camerounaises des projets prioritaires et circuits d'attribution
Présentation des entreprises françaises.

Workshop autour des bailleurs de fonds
Présentation des projets en cours ou dans le pipeline

Vendredi
20
avril

Rencontres avec des agences exécutrices des projets des banques de développement ou des entités publiques émettant des appels d'offres.

Journée consacrée aux programmes individuels et personnalisés de rendez-vous BtoB avec les acteurs privés et publics, représentants d'autorités locales, ministères techniques de référence.

Conclusion et débriefing de la mission avec les experts Business France

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.

i Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 16 mars 2018

DESCRIPTIF DES OFFRES	MONTANT HT	MONTANT TTC
<ul style="list-style-type: none">L'ensemble des prestations collectives décrites dans le programme des 19 et 20 avril 2018L'organisation d'un programme de rendez-vous personnalisé auprès des autorités publiques et de partenaires privésUn cocktail de networking.Les transports collectifsL'accompagnement par Business France durant toute la missionUn abonnement annuel à la base de données projets et appels d'offres (ProAO)* : plateforme de veille mondiale accessible en ligne, alimentée par plusieurs milliers d'appels d'offres publics internationaux et nationaux.Un abonnement d'un an à la lettre Afrique Projets (11 numéros en version électronique)	1750 EUR	2100 EUR
<ul style="list-style-type: none">Participant supplémentaire	500 €	600 €

PACKAGE DES DEUX RENCONTRES BTP ET BAILLEURS DE FONDS INTERNATIONAUX

	HT	TTC
<ul style="list-style-type: none">Programme décrit ci-dessus pour la délégation bailleurs de fonds internationauxParticipation aux Rencontres acheteurs BTP Articulations collectives : réunion d'information, rencontre collective et visite de chantier, cocktail de networking Rendez-vous B2B Visite du salon Afribat (comprend un pass d'accès au salon et aux conférences) Un exemplaire électronique du Guide des affaires au Cameroun 2018	2800 EUR	3360 EUR

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
Dossier thématique : Banques de développement et Agences bilatérales – Mode d'emploi 2017 Une approche concrète des objectifs et du fonctionnement des banques de développement, des recommandations sur la stratégie à adopter pour préparer au mieux votre dossier d'offre.	150 €	180 €

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2016)

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :
Votre bulletin d'engagement dûment complété et signé par mail à service-client@businessfrance.fr
Après réception de votre bulletin d'engagement, une fiche profil en français vous sera adressée.
Merci de la compléter avec soins, car elle servira à présenter votre société aux prospects locaux.

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.
www.bpifrance.fr

bpifrance

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

VENDRE AUX AGENCES DES NATIONS UNIES

DANEMARK - Copenhague – 26 et 27 Juin 2018

Contact : nathalie.issa@businessfrance.fr

LE FONDS EUROPEEN DE DEVELOPPEMENT

Focus Afrique : point à mi-parcours et évolution des instruments de l'aide extérieure de l'Union européenne après 2020.

FRANCE – Paris - Décembre 2018

Atelier d'information

Contact : laurence.hautefeuille@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

MISSION DECOUVERTE MARCHES PUBLICS ET FINANCEMENTS INTERNATIONAUX

NIGERIA, Abuja Lagos – Octobre 2018

Contact : laurence.hautefeuille@businessfrance.fr

AIDEX 2018 - PAVILLON FRANCE DEDIE AU DEVELOPPEMENT ET A L'AIDE HUMANITAIRE

BELGIQUE - Bruxelles - Novembre 2018

Contact : nathalie.issa@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Laurence HAUTEFEUILLE

Chef de projets Afrique

Tél : +33(0)1 40 73 38 14

Laurence.hautefeuille@businessfrance.fr

Roch LE ROYER

Chargé de développement - Afrique Centrale

Tech et Services

Tél. : + 237 2 33 42 90 62/65

roch.leroy@businessfrance.fr

Site internet : <http://www.businessfrance.fr>

Twitter: # @BF_InfosMarches

Date limite d'inscription : **16 mars 2018** - Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.



Lancée en 2015 par Business France, Créative France est une campagne de communication internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française. Elle a pour ambition de promouvoir les initiatives et le savoir-faire français en matière de créativité et d'innovation. Pour plus d'information : creative-businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

